



OSM PARTNER

FRANCHISING NELLA CONSULENZA AZIENDALE





Rendiamo facile l'impresa



AIUTIAMO GLI IMPRENDITORI A MIGLIORARE IL LORO FUTURO.



OSM (Open Source Management) è una società di consulenza che opera a **livello globale** negli USA (Miami), in Brasile (San Paolo), in Inghilterra (Londra), in Spagna (Madrid), in Russia (San Pietroburgo), in Bulgaria (Sofia) e in Portogallo (Lisbona).

OSM è una realtà in continua espansione, ha la sua sede principale a Bologna ed è **presente su tutto il territorio nazionale attraverso i suoi numerosi franchisee**.

Anche tu puoi avviare una società di consulenza e diventare OSM Partner. Si tratta di un nuovo modo di affrontare la consulenza manageriale per le imprese, **strategico** per le piccole e medie imprese, che rappresentano la forza motrice del tessuto economico italiano.

OSM ha ideato un **metodo innovativo ed efficace per aumentare il business dell'azienda cliente**, rivoluzionando il mercato mondiale con uno strumento che permette tassi di crescita importanti.

Si tratta di un franchising network mondiale in forte espansione che ti accoglie e **ti supporta per costruire velocemente ed efficacemente la tua azienda di consulenza vincente**, con guadagni importanti sin dal primo anno di attività.

I VANTAGGI DERIVANTI DALL’AFFILIAZIONE

“Scegli un lavoro che ami e non dovrai lavorare neppure un giorno in vita tua” - Confucio



BUSINESS:

A fronte di un minimo **investimento** diventando **OSM Partner** avrai la **garanzia di guadagni importanti già dal primo anno** di attività, con l’opportunità di espandere il tuo livello di business. Dopo un primo training e in seguito ad alcune giornate di affiancamento, in qualità di **OSM Partner** sarai in grado di aiutare le aziende della tua area attraverso i seguenti servizi di consulenza aziendale:

- **INTERVENTI DI CONSULENZA AZIENDALE SU MISURA**
- **ANALISI STRATEGICA DELLE RISORSE UMANE**
- **RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE**
- **CORSI LEADERSHIP E SEMINARI DI PEOPLE MANAGEMENT**
- **COACHING INDIVIDUALE PER MANAGER E COLLABORATORI**
- **CORSI SU TECNICHE DI VENDITA, MARKETING, ANALISI FINANZIARIA**
- **CORSI PUBLIC SPEAKING E COMUNICAZIONE**

I VANTAGGI DERIVANTI DALL’AFFILIAZIONE



KNOW HOW:

Ti mettiamo a disposizione un know how esclusivo e di grande valore, costruito in **oltre vent’ anni di attività**.

Qualsiasi sia il tuo background professionale, attraverso formazione costante e affiancamento da parte dello staff di **OSM**, potrai **acquisire competenze che fanno la differenza sul mercato**.

FRANCHISING NETWORK:

Verrai costantemente supportato dallo staff di **OSM** e da tutti i partner, che ti coinvolgeranno in una rete internazionale incrementando il tuo business e quello della tua clientela.

Quando scegli di far parte di **OSM**, **non scegli un lavoro**, ma un modo di intendere la vita che si basa su passione, condivisione, aiuto e successo.

IL KNOW HOW CHE OFFRIAMO

LA VALUTAZIONE DEL POTENZIALE “I-PROFILE”

Nell' analisi delle risorse umane e per i processi di ricerca e selezione del personale utilizziamo **strumenti innovativi e all'avanguardia**.

Tra questi il **sistema di valutazione del potenziale I-Profile** che permette di valutare non solo le attitudini personali, ma anche la **capacità di un individuo di produrre valore per l'azienda** in cui opera o in cui dovrebbe essere inserito.

L' efficacia del sistema I-Profile è riconosciuta in tutto il mondo.

LAVORO

Quanto sei manager? Un test made in Italy venduto agli americani

24 luglio 2015

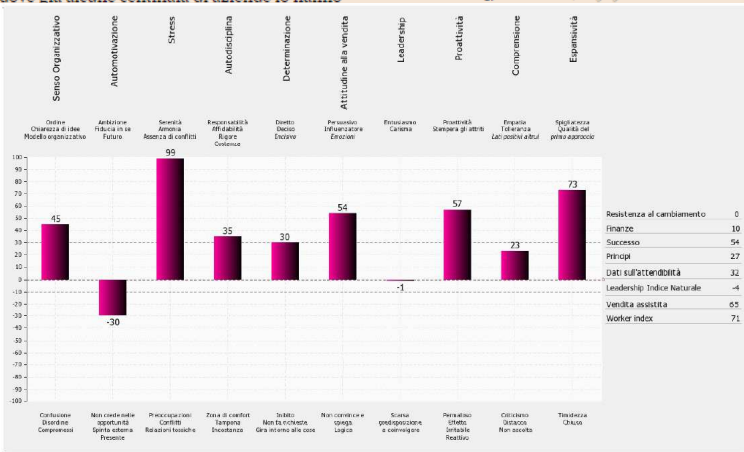


Non capita spesso che gli italiani vendano agli americani un prodotto che in origine avevano inventato proprio loro. A memoria saltano in mente Renzo Rosso, il signor Diesel per intenderci, e pochi altri tra cui Paolo A. Ruggeri e Andrea Condello ideatori e sviluppatori di un test che, prendendo le mosse dai più classici test psicoattitudinali Made in USA, li ha sviluppati al punto da essere divenuto il solo prodotto italiano validati e riconosciuto negli Stati Uniti dove già alcune centinaia di aziende lo hanno adottato per la selezione del

I PIÙ LETTI DI IMPRESA & TERRITORI

1. **INFRASTRUTTURE AD ALTA CAPACITÀ** | 19 giugno 2016
Progetto svizzero per una nuova linea ferroviaria dal Gottardo alla Liguria
2. **CONSUMI** | 20 giugno 2016
Il non food vede la ripresa
3. **SIDERURGIA** | 20 giugno 2016

FONTE:
www.ilsole24ore.com



IL KNOW HOW CHE OFFRIAMO

LA FORMAZIONE E L'AFFIANCAMENTO



In qualità di franchisee avrai accesso alla **Training Academy OSM**, una scuola di management esclusiva che punta a **formare consulenti in grado di fare la differenza per il cliente**.

Inoltre mettiamo a disposizione manuali e libri, redatti dai nostri esperti, che raccolgono le **best practices in diversi ambiti del management** e della consulenza d'azienda.

Grazie all'esperienza acquisita nel formare le nostre risorse, nel giro di pochi mesi il franchisee si troverà nella condizione di poter operare in autonomia e raggiungere degli standard qualitativi adeguati alle aspettative delle aziende clienti, iniziando a produrre **un cash flow positivo**.

Lo staff marketing supporterà il tuo franchisee nelle attività promozionali e ti fornirà **potenziali clienti interessati**.

All'occorrenza potrai richiedere di essere **affiancato da consulenti senior** messi a disposizione da **OSM**, che ti aiuteranno a **raggiungere i tuoi obiettivi guidandoti verso il successo**.

LA NOSTRA PROPOSTA

Pacchetto Light

INVESTIMENTO

Fee una tantum € 25.000 + iva (formazione per 1 persona)

Royalties mensili

All'interno del pacchetto è previsto:

1. Area geografica in esclusiva in base alla zona di appartenenza o a quella disponibile;
2. 32 giornate di formazione in Academy per una persona nel corso del primo anno di attività;
3. 30 giornate di formazione Academy per una persona nel corso del secondo anno di attività;
4. Materiali per la promozione dell'attività: Manualistica e 45 libri OSM;
5. Partecipazione mensile alle riunioni OSM;
6. Partecipazione alle nostre attività Formative;
7. Contatti o richieste di informazioni che dovessero pervenire a OSM dalla zona di appartenenza del franchisee;
8. Accesso ai nostri Social;
9. Assistenza e supporto nella gestione dell'attività;
10. In fase di startup verranno organizzati: eventi informativi; consulenza marketing, legale e finanziaria pre e post affiliazione.

LA NOSTRA PROPOSTA

Pacchetto Full

INVESTIMENTO

Fee una tantum € 30.000 + iva (formazione per 2 persone)

Oppure €38.000 + iva (formazione per 4 persone)

Royalties mensili

All'interno del pacchetto è previsto:

1. Area geografica in esclusiva in base alla zona di appartenenza o a quella disponibile;
2. 32 giornate di formazione in Academy per due (o quattro) persone nel corso del primo anno di attività;
3. 30 giornate di formazione Academy per due (o quattro) persone nel corso del secondo anno di attività;
4. Materiali per la promozione dell'attività: Manualistica e 90 libri OSM;
5. Partecipazione mensile alle riunioni OSM;
6. Partecipazione alle nostre attività Formative;
7. Contatti o richieste di informazioni che dovessero pervenire a OSM dalla zona di appartenenza del franchisee;
8. Accesso ai nostri Social;
9. Assistenza e supporto nella gestione dell'attività;
10. In fase di startup verranno organizzati: eventi informativi; consulenza marketing, legale e finanziaria pre e post affiliazione.

OSM PARTNER PATROCINATORE

INVESTIMENTO

Fee una tantum € 25.000 + iva (formazione per 2 persone)

Royalties mensili

Negli anni abbiamo notato che quando il nuovo OSM Partner si occupi di un'altra attività a tempo pieno e non abbia ancora esperienza come imprenditore seriale, è necessario un approccio che tenga conto del fatto che l'imprenditore in questione va aiutato a delegare l'attività o a sviluppare esperienza come imprenditore seriale.

Gestire due imprese contemporaneamente, infatti, richiede un approccio differente e una capacità organizzativa e di gestione del tempo che non sempre è immediata. Al fine di aiutare il neo-partner che si trovi in questa condizione (ha desiderio di assumersi la responsabilità per avviare un OSM Partner nella sua zona geografica ma ha un'attività che non ha ancora delegato e non ha ancora esperienza come imprenditore seriale o, non ha ancora un socio o un collaboratore che si dedichi a tempo pieno all'attività OSM) abbiamo creato un livello intermedio che aiuterà grandemente l'imprenditore a sviluppare l'esperienza in questione.

Questo è il livello del Partner Patrocinatore (PP). Il Partner Patrocinatore è un OSM Partner a tutti gli effetti:

- A) Si è assunto la responsabilità per una zona geografica che gli è stata assegnata in esclusiva
- B) Sta facendo la formazione specialistica come OSM Partner per apprendere come erogare i servizi OSM e gestire ogni tipo di azienda
- C) Partecipa alle riunioni e incontri riservati a OSM e opera all'interno del nostro gruppo

Ma nel mentre si prepara anche a:

- O rafforzare la sua attività così' che possa delegarla (in questo modo potrà dedicare abbastanza tempo all'attività OSM).
- O apprendere le doti e le tecniche dell'imprenditore seriale così' che possa attirare persone di valore nel nuovo progetto per lanciarlo e farlo crescere.

Come vedremo tra poco, il Partner Patrocinatore pagherà una initial fee ridotta fino a quando non avrà appreso a gestire i due punti di cui sopra e, inoltre, potrà utilizzare una parte dei servizi formativi esclusivi che OSM mette a disposizione dei suoi partner per formare e rafforzare alcune persone della sua azienda così' che possa delegare.

OSM PARTNER PATROCINATORE



Giornate di formazione:

32 giornate di formazione per due persone per il primo anno di attività. Una di queste due persone può essere una persona dell'azienda al fine di aiutare l'imprenditore o imprenditrice nel processo di delega. Alcune di queste giornate, inoltre, saranno utilizzate per aiutare il NEO Partner a sviluppare le capacità necessarie per diventare imprenditore seriale.

30 giornate di formazione per due persone nel secondo anno di attività. Questa formazione è invece diretta a persone che siano parte dell'attività OSM Partner.

Eventi da OSM:

Fino a quando il Partner Patrocinatore non abbia o delegato la sua azienda in modo da poter dedicare almeno due giorni alla settimana all'attività OSM o non abbia reclutato una persona per l'attività, non verranno organizzati eventi di lancio in zona ma, nel caso in cui il PP avesse dei clienti potenziali interessati, questi verranno fatti partecipare ad eventi di città limitrofe.

OSM PARTNER PATROCINATORE



Esclusiva di zona:

Al Partner Patrocinatore viene concessa un'esclusiva di zona per 12 mesi entro i quali ci aspettiamo realisticamente che egli abbia terminato il processo o di delega o di sviluppo delle capacità necessarie ad essere imprenditore seriale.

Al termine dei 12 mesi ci aspettiamo che il Partner o sia in grado di dedicare lui almeno 2 giornate a settimana all'attività OSM o abbia assunto una persona full time per svolgere l'attività o abbia inserito un socio che si dedichi al progetto OSM.

Nel caso in cui entro 12 mesi questi obiettivi non fossero stati raggiunti, anche con l'aiuto di OSM, OSM continuerebbe a lavorare con il partner in questione per sviluppare l'attività OSM ma decadrebbe l'esclusiva di zona in quanto potrebbe essere che il neo-partner richieda più tempo per organizzare la sua azienda al fine di poter avviare l'attività OSM. Ciò non significa che OSM smetterebbe di lavorare con il partner in questione ma che forse è opportuno che aiuti il partner patrocinatore a trovare un socio per avviare l'attività.

Nel caso in cui, alla scadenza dei 12 mesi, il Partner Patrocinatore richieda un'estensione dell'esclusiva dovrà corrispondere un'ulteriore fee di 15.000 Euro ricevendo però altre 30 giornate di formazione per il terzo anno di attività.

BUSINESS PLAN



CENTRI DI PROFITTO *Ditta individuale - PROIEZIONE*

TARGET AZIENDALE

€ 330.000

Servizi erogati
(corsi formativi, test, consulenza) € 330.000

SPESE DI GESTIONE

€ 77.750

Affitto ufficio	€ 6.000	affitto
Gestione Corsi	€ 6.000	affitto sale meeting
Utenze	€ 600	telefono
Contabilità	€ 3.000	tenuta contabile
Spese di trasferta	€ 8.000	gasolio e autostrada
Gestione attività	€ 6.000	spese di marketing
Consulente	€ 48.000	provvigioni
Oneri Bancari	€ 150	tenuta conto e interessi

Totale costi € 77.750

RIEPILOGO

Utile annuale € 252.250
Royalties € 82.500
Tasse 40% € 67.900

UTILE NETTO

€ 101.850

TESTIMONIANZE



ANNA MARRAS **OSM PARTNER PIEMONTE**

Ho scelto OSM principalmente per tre motivi:

- La grande carica positiva e l'energia di un gruppo "vero" come quello di Open Source Management
- Oggi posso finalmente condividere le mie azioni di successo con altri imprenditori come me
- Ultima ma non ultima... dei guadagni veloci

GAETANO SEMINARA **OSM PARTNER SICILIA**

Abbiamo avviato un franchising OSM perché, consapevoli della grande differenza che le tecnologie offerte possono portare sul mercato, volevamo metterle a disposizione delle aziende della nostra regione.

Desideriamo fortemente favorire lo sviluppo economico della Sicilia, costruendo un ecosistema vincente che dia l'esempio, nuova speranza e che possa far fiorire l'economia



PAOLO VALENTINI **OSM PARTNER VENEZIA**

Aver intrapreso questo progetto è stato per me molto importante: Mi sono sentito parte di un gruppo solido. Un risultato di cui vado fiero e che sicuramente ha fatto la differenza è stato quello di dare un grande contributo alle aziende dal punto di vista dello sviluppo e della crescita.





Rendiamo facile l'impresa





OPEN SOURCE MANAGEMENT
PARTNER

Open Source Management | Partner

Via Guelfa, 5
40138 - Bologna (BO)

Sito web: www.i-profile.it
E-mail: partner@osmanagement.it
Telefono: (+39) 051 84 90 411